

Sales AI Gyakorlatorientált Workshop

AI & Go-to-Market megoldásokkal felépítjük az új B2B ügyfélszerző, hunting sales rendszeredet



Célpiaac & Kutatás



Értékesítési Tölcsér



Outreach & Kampányok



Sales Automatizáció

Modul 1 és 2: AI Alapok & Célpiaac és kontaktkutatás

🕒 09:00 – 11:00

Modul 1: AI értékesítőknek

- **GEO**: hogyan ajánljon téged az AI?
- Az **5x értékesítési tölcser** felépítése
- Claude AI: Projektek, Cowork, Konnektorok

Modul 2: Célpiaac & Kontaktkutatás

- A döntéshozatali központ megfejtése
- Digitális targetálás
- A döntéshozó megtalálása: Claude, Lusha, Apollo, LeadConact





Modul 3: Outreach Stratégiaiák

🕒 11:00 – 12:00

Adok-adok-kapok

Értékalapú kapcsolatfelvétel, amely bizalmat épít bejutás előtt

Vízesés stratégia

Csatornákon átívelő, egymást erősítő érintkezési pontok sorozata

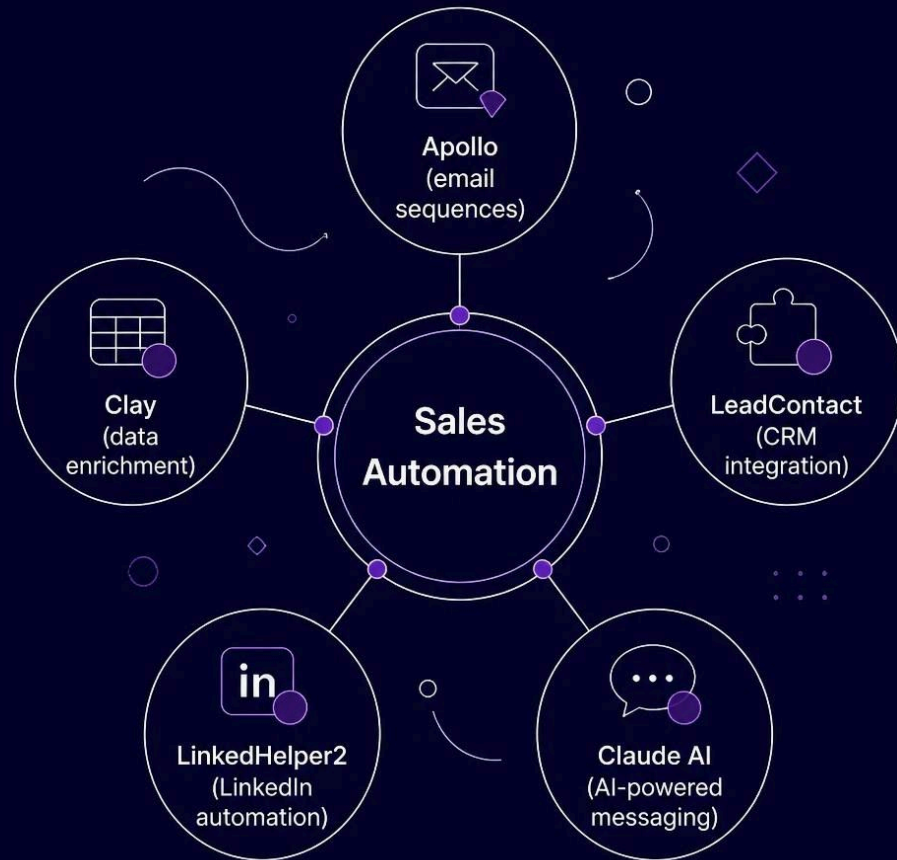
Magas konverziójú üzenetek

Személyre szabott, válaszra ösztönző kommunikáció minden csatornán

Többcsatornás kampány

E-mail, LinkedIn, telefon: az összehangolt bejutási kampány felépítése

Modul 4: Sales Automatizáció



Automatizált rendszer, emberi érintéssel

- **Apollo & Lusha** – adatgazdagítás és szekvenciák
- **Clay** – dinamikus listakezelés és személyre szabás
- **LeadContact** – Claude AI integráció
- **LinkedHelper2** – LinkedIn outreach automatizálva

📌 A cél: skálázható rendszer, amely naponta új lehetőségeket hoz – manuális munka nélkül.

A tréner: Máthé Albert Eduárd

B2B üzletfejlesztési szakértő, tréner



23

Év tapasztalat

Multinacionális vállalatoknál szerzett
sales és vezetői gyakorlat

A vállalati üzletfejlesztést valódi, élő tapasztalatokból tanultam. Az elmúlt 23 évben vezetőként dolgoztam olyan világvezető, multinacionális vállalatoknál, mint a **Capgemini** (IT tanácsadás), **Ericsson** és **Nokia Networks** (telekommunikáció), **Nokia** (mobil) és **Manutan** (ipar, kereskedelem).

Vállalati üzletfejlesztés és stratégiai értékesítés témában rendszeresen képezek vállalkozói és vállalati csapatokat Sales és Üzleti Mastermind programok keretében.

Referenciák (válogatás): Balliuff, Wenglor, Turck, Comforth Informatika, Felder Group, Tech-Con, Haffner Pneumatika, Apple, Yettel, Vodafone, Nestlé, Konica Minolta, XEROX, Wolters Kluwer, VCC Live, Chemaxon, Arval, Iron Mountain, DS Smith Packaging, Yusen Logistics, Leier, Somfy, Profession.hu Zrt. és még több mint 50 hazai és nemzetközi vállalat.