Sales AI Gyakorlatorientált Workshop

AI & Go-to-Market megoldásokkal felépítjük az új B2B ügyfélszerző, hunting sales rendszeredet

Célpiac & Kutatás

Értékesítési Tölcsér

Outreach & Kampányok

Sales Automatizáció

Modul 1 és 2: AI Alapok & Célpiac és kontaktkutatás

09:00 – 11:00

Modul 1 : AI értékesítőknek

- **GEO:** hogyan ajánljon téged az AI?
- Az **5x értékesítési tölcsér** felépítése
- Claude AI: Projektek, Cowork, Konnektorok

Modul 2 : Célpiac & Kontaktkutatás

- A döntéshozatali központ megfejtése
- Digitális targetálás
- A döntéshozó megtalálása: Claude, Lusha, Apollo, LeadConact

Modul 3: Outreach Stratégiák

11:00 – 12:00

Adok-adok-kapok

Értékalapú kapcsolatfelvétel, amely bizalmat épít bejutás előtt

Vízesés stratégia

Csatornákon átívelő, egymást erősítő érintkezési pontok sorozata

Magas konverziójú üzenetek

Személyre szabott, válaszra ösztönző kommunikáció minden csatornán

Többcsatornás kampány

E-mail, LinkedIn, telefon: az összehangolt bejutási kampány felépítése

Modul 4: Sales Automatizáció

Automatizált rendszer, emberi érintéssel

- **Apollo & Lusha** – adatgazdagítás és szekvenciák
- **Clay** – dinamikus listakezelés és személyre szabás
- **LeadContact** – Claude AI integráció
- **LinkedHelper2** – LinkedIn outreach automatizálva

A cél: skálázható rendszer, amely naponta új lehetőségeket hoz – manuális munka nélkül.

A tréner: Máthé Albert Eduárd

B2B üzletfejlesztési szakértő, tréner

A vállalati üzletfejlesztést valódi, élő tapasztalatokból tanultam. Az elmúlt 23 évben vezetőként dolgoztam olyan világvezető, multinacionális vállalatoknál, mint a **Capgemini** (IT tanácsadás), **Ericsson** és **Nokia Networks** (telekommunikáció), **Nokia** (mobil) és **Manutan** (ipar, kereskedelem).

Vállalati üzletfejlesztés és stratégiai értékesítés témában rendszeresen képzek vállalkozói és vállalati csapatokat Sales és Üzleti Mastermind programok keretében.

23

Év tapasztalat

Multinacionális vállalatoknál szerzett sales és vezetői gyakorlat

Referenciák (válogatás): Balliuff, Wenglor, Turck, Comforth Informatika, Felder Group, Tech-Con, Haffner Pneumatika, Apple, Yettel, Vodafone, Nestlé, Konica Minolta, XEROX, Wolters Kluwer, VCC Live, Chemaxon, Arval, Iron Mountain, DS Smith Packaging, Yusen Logistics, Leier, Somfy, Profession.hu Zrt. és még több mint 50 hazai és nemzetközi vállalat.